

Pourquoi ce plan ?

- Pour la 1^{ère} fois de notre histoire **nous avons quelque chose à vendre** et c'est le billard anglais qui nous l'apporte. Voir le dossier partenariat ci-joint.
- Les **aides institutionnelles vont diminuer** drastiquement dès l'an prochain. Il faut donc tenter de compenser ce manque vital pour notre avenir et si nous nous mobilisons cela est possible.

Le mode d'emploi

Chacun de nos membres licenciés doit prendre la dimension de l'enjeu et voir si dans son environnement proche (Famille, amis, Etc.) il pourrait nous mettre en **contact privilégié** avec une entreprise de taille régionale ou plus.

Le club du membre « apporteur d'affaire » percevra une commission de 33% du contrat HT signé en cas de succès.

Nous avons modifié le calcul des commissions par rapport à la note précédente dans un souci de clarté.

- Une fois l'info validée elle sera traitée par Geneviève Raux.
- Il ne s'agit pas de cibler vos partenaires locaux (sponsoring de sympathie)
- Un partenaire entrant devient captif pour les années suivantes avec reconduction de la commission pour le club.